



Para los tigres en ventas

Que recomiendan
la mejor tecnología de avanzada visual
a sus clientes

PROGRAMA DE RECOMPENSAS

Porque la excelencia y el profesionalismo en ventas... Tiene Premio!!!



INTRODUCCION

OPUCASH es un sistema de recompensas en dinero por la recomendación y venta de lentes de calidad y alta tecnología.

OBJETIVO

Mejorar la experiencia visual de los usuarios con la venta de lentes NOVAR.

REQUERIMIENTOS PARA PUESTA EN MARCHA

Deben informar al consultor de OPULENS el deseo de participar en el programa.

QUIENES PUEDEN PARTICIPAR?

Aquellas ópticas que posean uno o más empleados además de los titulares de las mismas.

CUALES PRODUCTOS PARTICIPAN?

Lentes NOVAR. (Listado de puntos en planilla anexa)

A QUE EQUIVALEN LOS PUNTOS?

Los puntos equivalen a dinero.

COMO ES LA COTIZACION?

1 punto = \$ 1.00 peso

COMO SE ENTREGAN LOS PUNTOS?

En el momento que se ingresa la orden optimiza en las oficinas de OPULENS, el sistema emitirá un cheque OPUCASH que será remitido junto a la orden respectiva.

* No se imprimirán los cheques cuando las ordenes optimiza sean de reclamo o por acciones de marketing en donde el producto se emita SIN CARGO.

COMO LOS VENDEDORES COBRARAN ESOS PUNTOS?

Canjeará esos cheques al dueño de la óptica por efectivo. En su defecto y previo aviso, pueden canjearlos directamente en las oficinas de OPULENS.

EL TITULAR DE LA OPTICA Y LOS OPUCASH?

El titular de la óptica podrá pagar a OPULENS con esos cheques al igual que otro medio de pago. (los cheques poseen fecha de vencimiento)

DURACION

Con vigencia durante el año 2010 con cortes de renovación en periodos trimestres.

MINIMO DE RENOVACION

Para poder renovar el sistema, la óptica debe haber juntado como mínimo una suma de p\$ 300 OPUCASH el trimestre.



Visión de Avanzada

MODELO DE CHEQUE OPUCASH

OPULENS	OPUCASH	0000 - 00000000	P\$ 0,00
	CHEQUE DE PUNTOS PARA VENDEDORES		
	Lugar, Fecha de emision		A14 - 900
	Vencimiento: Fecha de vencimiento		0000 - 00000000
			SUC - REP
Enviese a:	Cod - Razon social - Nombre de fantasia		CON - OPE
	Localidad (CP) - Provincia		
Producto:	Descripcion del producto		
Consultor:	Nombre del consultor		ORIGINAL / REIMPRESION
Este cheque de puntos posee una numeracion exclusiva, lo que lo hace imposible de acreditar en forma duplicada en los sistemas contables			
Solo puede ser enviado por la optica tipificada en el cheque, a la sucursal emisora del mismo y dentro de los plazos del vencimiento respectivo			



ESQUEMA DE PUNTOS EN LENTES OFTALMICAS (p/par de lentes)

DISEÑO	MATERIAL	TECNOLOGIAS ADICIONALES	PUNTOS
NOVAR	Standard / delgado	Blanco	8
		Fotosensible o adventra	12
	Ultradelado	Blanco	15
NOVAR - Freeform GEO	Standard / delgado	Blanco	15
		Fotosensible	20
		Adventra	20
NOVAR - Freeform SPORT	Ultradelado	Blanco	20
	Standard / delgado	Blanco	15
		Fotosensible	20
		Adventra	20
	Ultradelado	Blanco	20
NOVAR - Freeform CERCA	Standard / delgado	Blanco	15
NOVAR - Freeform OFFICE	Standard / delgado	Blanco	40
NOVAR - Freeform MULTIFOCAL	Standard / delgado	Blanco	40
		Fotosensible o Adventra	50
	Ultradelado	Blanco	60
OTROS DISEÑOS (Para présbitas)			
NOVAR - Bifocales	Standard / delgado	Blanco	10
		Fotosensible	15
NOVAR - Freeform PRECISA	Standard / delgado	Blanco	25
		Fotosensible	35
	Ultradelado	Blanco	45
NOVAR - Freeform FIRST	Standard / delgado	Blanco	20
		Fotosensible	30



Visión de Avanzada



POTENCIAL DEL VENDEDOR

Potencialidad de puntos/pesos que un Vendedor de avanzada puede obtener por su trabajo considerando que atiende solo 5 recetas diarias (de las cuales 4 son monofocales y 1 es multifocal progresivo o degresivo)

Obs: MINIMO / MAXIMO de acuerdo a las tecnologías adicionales y materiales de las lentes NOVAR (ver tabla de puntos)

	TIPO CLIENTE	LENTE VENDIDA	PUNTOS OBTENIDOS	
			Mínimo	máximo
x DIA	4 Clientes con miopía, hipermetropía y/o astigmatismo	NOVAR Monofocal	8	20
	1 Cliente présbita	NOVAR Multifocal	15	60
	Total de puntos diarios		47	140
x MES	Total de puntos mensuales (x 20 días)		940	2800
x TRIMESTRE	PUNTOS TRIMESTRALES x VENDEDOR DE AVANZADA (3 meses del programa)			8400

GANAR ES MUY SIMPLE. Si un vendedor realiza en promedio cinco ventas diarias con lentes NOVAR obtiene una cantidad mensual de entre 940 y 2800 puntos dependiendo de los materiales y tecnologías adicionales incorporadas a las lentes.